

Managertraining

Kampfansage an die organisatorische Belastungsgrenze



Das seit 1996 bestehende Unternehmen Roth Solartechnik in Neu St. Johann ist eine angesagte Adresse im Bereich der erneuerbaren Energien. Das Kerngeschäft des Solarpreisträgers von 1999 liegt bei thermischen Solaranlagen, Photovoltaik und umweltfreundlichem Heizen. Geschäftsführer Hansueli Roth legt grossen Wert auf stetige Weiterbildung seiner Fachkräfte, höchste Qualität und individuelle Lösungen.

Solartechnik und erneuerbare Energien sind aktuell wie noch nie. Um organisatorisch mit dem Druck besser fertig zu werden, entschied sich Hansueli Roth für unser Managertraining.

Was war der Grund für das «Training am Arbeitsplatz für Geschäftsführer und Inhaber»?

Durch den Boom im Baugewerbe und speziell in der Energietechnik,

wie Solartechnik und erneuerbare Energien, hatte ich sehr viele Anfragen, die ich mit der Zeit nicht mehr zu bewältigen wusste. Dann kam ein Fax von Frau Jungi, gerade zur richtigen Zeit.

Welche Erwartungen hat das Training erfüllt?

Mehr als ich geglaubt habe. Zum Beispiel habe ich jetzt mehr Ordnung, weiss, wann ich was machen muss und wie ich mich besser organisiere.

Worin besteht der grösste Nutzen für Sie persönlich und für die Firma?

Ich denke, mit diesen Anwendungen hat man das Gefühl, mit den Arbeiten fertig zu werden.

«Am Abend ist der Bürotisch leer, was mir extrem viel Druck wegnimmt.»

Wie empfanden Sie die Stoffvermittlung?

Eigentlich verblüffend einfach und sehr logisch.

Wem würden Sie ein solches Training empfehlen?

Ich kenne das Baugewerbe gut. Die Kunden sind immer weniger tolerant und die Baustellen sollten am besten schon wieder fertig sein, bevor man überhaupt angefangen hat. Darunter leidet nicht nur der Bau an sich, sondern auch die Planung und die richtige Organisation.

Ich empfehle deshalb dieses Training jedem, der in seiner Branche irgendwie an eine organisatorische Belastungsgrenze kommt.

Was möchten Sie ausserdem noch erwähnen?

Ich habe bemerkt, dass es sehr viel Disziplin braucht, um die Vorgaben von Frau Jungi genau einzuhalten und sich wirklich immer daran zu orientieren. Auch sollte man die gewonnene Zeit nicht mit noch mehr Arbeit ausstopfen. Aber im Grossen und Ganzen habe ich seit dem Training sehr oft schon um 19 Uhr Feierabend ... herrlich!



Managertraining
Melden Sie sich für einen unverbindlichen Präsentationstermin.
Lucie Jungi-Saner
Managertrainer
Tel. 062 544 15 15
lucie.jungi@jpartner.ch

Herausgeber
Jungi&Partner
4800 Zofingen
© 2011 Jungi&Partner
Untere Grabenstrasse 26 • Postfach 910
Tel. 062 544 15 15 • Fax 062 544 15 10
www.jpartner.ch

Bitte ausschneiden und faxen

markt wirtschaft

Die «Marktwirtschaft» gefällt mir.

Mein Name
Meine E-Mail-Adresse

Bitte senden Sie jeweils auch ein Exemplar an:

Firma
Name
Adresse
PLZ/Ort

Wir freuen uns über Ihre Ideen, Anregungen und Erfahrungen:

.....
.....
.....

info@jpartner.ch oder Fax 062 544 15 10

markt wirtschaft

Ihre Ideen und Arbeiten überzeugen!

Bitte kontaktieren Sie mich. Ich bin vor allem interessiert am Thema:

- Akquisition
- Werbung
- Managertraining

Firma
Name
Adresse
PLZ/Ort
E-Mail
Internet

Senden an Fax 062 544 15 10

Ich bestelle das Buch «Neukundengewinnung basiert nicht auf dem Zufallsprinzip».

- als E-Buch, dt., 86 Seiten, CHF 26.–
- als gebundenes Buch, dt., 86 Seiten, CHF 67.50