

Managertraining



Unter Druck funktionieren

Die Druckerei Leuenberger in Muttenz ist ein Familienbetrieb der zweiten Generation. Das kleine, wendige Team pflegt eine sehr kundenorientierte Geschäftsführung. Auf qualitativ hochstehende Dienstleistungen wird viel Wert gelegt.

Dass das Druckgewerbe ein sehr hektisches ist, muss niemandem erklärt werden. Um in diesem Umfeld die nötige Ruhe zu bewahren und die Zeit möglichst wirtschaftlich zu verwalten, absolvierte Frau Leuenberger unser Managertraining.

Was war der Grund für das Training am Arbeitsplatz?
Überbelastung und Papierberge, welche nicht mehr bewältigt werden konnten.

Die Aufträge wurden von mir immer erledigt, jedoch der Papierberg mit den nicht so dringenden Arbeiten wurde immer grösser und belastender.

Nutzen Sie das Gelernte?

Das Gelernte nutze ich täglich, nicht nur fürs Geschäft, auch privat.

Welche Erwartungen hat das Training erfüllt?

Das Training hat meine Erwartungen übertroffen. Ich habe keine Papierberge mehr. Jede Aufgabe, welche ich erledige oder Mitarbeiter für mich erledigen, hat einen Termin. Durch die Terminierung kann man besser schlafen und ist zufriedener mit sich und man sieht, was man an einem Tag geleistet hat.

Wie empfanden Sie die Stoffvermittlung?

Die Stoffvermittlung war sehr gut und sehr produktiv.

Wie setzen Sie das Gelernte an Ihrem Arbeitsplatz um?

Alles hat einen Termin bekommen. Am Anfang habe ich mir pro Tag zu viele Termine gesetzt. Mit der Zeit lernt man, besser mit dem Terminplan umzugehen. Was man vor allem lernt: Arbeiten an Mitarbeiter abzugeben. Diese werden meist mit Freude angenommen, da der Mitarbeiter mit einer neuen Aufgabe noch wichtiger für den Betrieb geworden ist.

Wovon haben Sie den grössten Nutzen?

Von den Ordnern «Abwarten» und «Terminator».

Wie hat sich die Umsetzung auf Sie und/oder Ihre Umgebung ausgewirkt?

Ich bin ruhiger geworden und die Hektik wurde weniger.

Sind Sie mit sich selbst bezüglich der Umsetzungsdisziplin zufrieden?

Mit der Umsetzung/Disziplin bin ich sehr zufrieden. Es beruhigt sehr, nicht immer an alles denken zu müssen, um ja keinen Termin zu verpassen.

www.luciejungi.ch

Burnout?

Geben Sie mir 1 Stunde und ich zeige Ihnen, was tatsächlich hinter diesem Phänomen steckt. Melden Sie sich für einen unverbindlichen Präsentationstermin.
Lucie Jungi-Saner
Managertrainer
Tel. 062 544 15 15
lucie.jungi@jpartner.ch

Herausgeber
Jungi&Partner
4800 Zofingen
©2010 Jungi&Partner
Untere Grabenstrasse 26 • Postfach 910
Tel. 062 544 15 15 • Fax 062 544 15 10
www.jpartner.ch

Bitte ausschneiden und faxen

markt wirtschaft

Die Marktwirtschaft gefällt mir.

Mein Name
Meine E-Mail-Adresse

Bitte senden Sie jeweils auch ein Exemplar an

Firma
Name
Adresse
PLZ/Ort

Wir freuen uns über Ideen, Anregungen und Erfahrungen:

.....
.....
.....

info@jpartner.ch oder Fax 062 544 15 10

markt wirtschaft

Ihre Ideen und Arbeiten überzeugen!

Bitte kontaktieren Sie mich. Ich bin vor allem interessiert am Thema:

- Akquisition
- Werbung
- Managertraining

Firma
Name
Adresse
PLZ/Ort
E-Mail
Internet

Senden an Fax 062 544 15 10

Ich bestelle das Buch «Neukundengewinnung basiert nicht auf dem Zufallsprinzip».

- als E-Buch, dt., 86 Seiten, CHF 26.–
- als gebundenes Buch, dt., 86 Seiten, CHF 67.50